

# 10 geheime Tipps zum Aufbau deines Internet Business

## Tipp 1

### **Finde deine Nische**

(Fitness online Coaching, PPC Anzeigen schalten, mit Affiliate Marketing verdienen, Dropshipping, Network Marketing, Onlinekurse anbieten und vieles mehr)

## Tipp 2

### **Eine Markt und Wettbewerbsanalyse durchführen**

Viele Menschen scheuen sich genau jetzt zu schauen wer alles im Markt mitspielt, Angst haben brauchst du aber nicht den selbst in einem extrem hart umkämpften Markt hast du mega gute Vorteile. Den ein stark besiedelter Markt zeigt wie gut der Kuchen schmeckt :-)

Ausserdem schau wie die grossen Mitbewerber arbeiten und mach es einfach ähnlich (nicht kopieren!) sondern besser machen :-)

## Tipp 3

### **Lege dir Einkommensziele für dein Online Business fest**

Halte dir stets Ziele vor Augen gerade wenn es um Geld geht solltest du ganz genau schauen was du verdienst denk aber daran im Online Business verdienst du nicht sofort das grosse Geld du musst in der Regel erstmal investieren (Zeit oder Geld)

## Tipp 4

### **Informiere dich über alle rechtlichen Gegebenheiten!**

Mal eben ein Online Business starten ist zwar schnell gemacht ABER. Wenn du einfach Texte, Bilder kopierst droht teure Abmahnung ODER wenn du einfach Emails an Leuten raus haust die du nicht kennst oder die es dir nicht erlaubt haben dann droht ebenfalls Abmahnung ! Dies sind nur einige Dinge die anstehen es gibt viel zu beachten und zu erlesen ! Kümmere dich drum!

## Tipp 5

### **Eröffne dein eigenes virtuelles Ladenlokal**

Wenn du nicht gerade ein NOFACE Business startest solltest du an deiner Online Präsenz arbeiten egal ob mit eigener Website oder Youtube, Instagram oder Twitter es gibt unzählige Möglichkeiten Dich oder dein Business zu präsentieren!

## Tipp 6

### **Baue dir deine Marke auf**

Egal was du machst positionier dich als Profi baue dir eine Marke auf, oder mache dich zur Marke egal ob als Berater oder als Influencer oder oder oder die Leute müssen gezeigt bekommen welches Problem du lösen kannst zb helfe anderen mit deinem Nischen Produkt

## Tipp 7

### **Werde Sichtbar**

Nun sollte alles stehen nur der Kunde sieht dich nicht daher kümmer dich darum das dein Unternehmen sichtbar wird es gibt dafür verschiedene Möglichkeiten über bezahlten Traffic oder unbezahlten wie du Traffic bekommst [schau gern hier](#)  
Oder [schau dieses Portal](#)

## Tipp 8

### **Verkauf starten**

Hört sich einfach an ..aber wenn man nicht genau weiss wie es funktioniert geht es in die Hose :-)) gerade in den Sozialen Medien ist es echt nicht so einfach Produkte zu bewerben oder welche Schritte man gehen sollte , daher solltest du dir unbedingt vorher Informationen holen schau dir dazu [hier das Webinar an \(klicken\)](#)

## Tipp 9

### **Erfolge Messen**

Gaaaanz wichtig , du musst dir regelmässig anschauen was gut und was weniger gut funktioniert das erstere dann optimieren

## **Tipp 10**

### **Motiviert bleiben**

**Es ist öfter schwierig die Motivation zu behalten aber extrem wichtig es zu bleiben um langfristig Erfolg zu haben , versuche dich nicht von negativen Gedanken zu umwickeln sondern denke stets positiv egal wie schwierig es ist!**

**Hey ich hoffe ich konnte dir einige kurze Tipps geben und du startest erfolgreich dein Online Business :-) Ich wünsche dir viel Erfolg Christian Rischmann**

**Achtung die hier erwähnten Links sind Afiliate Links damit verdiene ich mir eine kleine Provision  
Copyrights Christian Rischmann**